



Atendimento, NEGOCIAÇÃO E VENDAS

motivação, vendas e marketing pessoal

O objetivo da palestra é levar VOCÊ a tomada de consciência e responsabilidade por seu estado atual. Mostrar que independentemente do motivo que te tenha trazido a esse estado, VOCÊ está suficientemente pronto para começar a mudar isso a qualquer momento.

A proposta é trazer à consciência a resposta para a pergunta:

“COMO ME DESTACAR E ALAVANCAR MINHA VENDAS?”

A metodologia aplicada na palestra é o coaching com apoio a técnicas e ferramentas de PNL – Programação Neurolinguística.

Por meio da PNL você irá adquirir habilidades para entender e reprogramar seus pensamentos e emoções que o impede de alcançar os seus resultados desejados.

TUDO PARA AJUDA VOCÊ IMPACTAR POSITIVAMENTE AS PESSOAS E ALCANÇAR O

SUCESSO!!!

SUCCESSO





COMO ESTÁ A SUA
COMUNICAÇÃO ?



COMO ESTÁ A SUA
IMAGEM ?

DIEGO HURTADO

- Empresário
- **Coach'tigo** – Palestras & Treinamentos
- Treinador e analista comportamental
- Hipnólogo e hipnoterapeuta
- Jornalista e Radialista
- Pós-graduado em Jornalismo digital
- Editor-chefe e apresentador de TV
- **Vendedor**



EU VENDENDO A MINHA IMAGEM TODOS OS DIAS!



SEBRAE





SE TODO MUNDO GOSTA DE COMPRAR,
POR QUE É TÃO **DIFÍCIL** VENDER ?



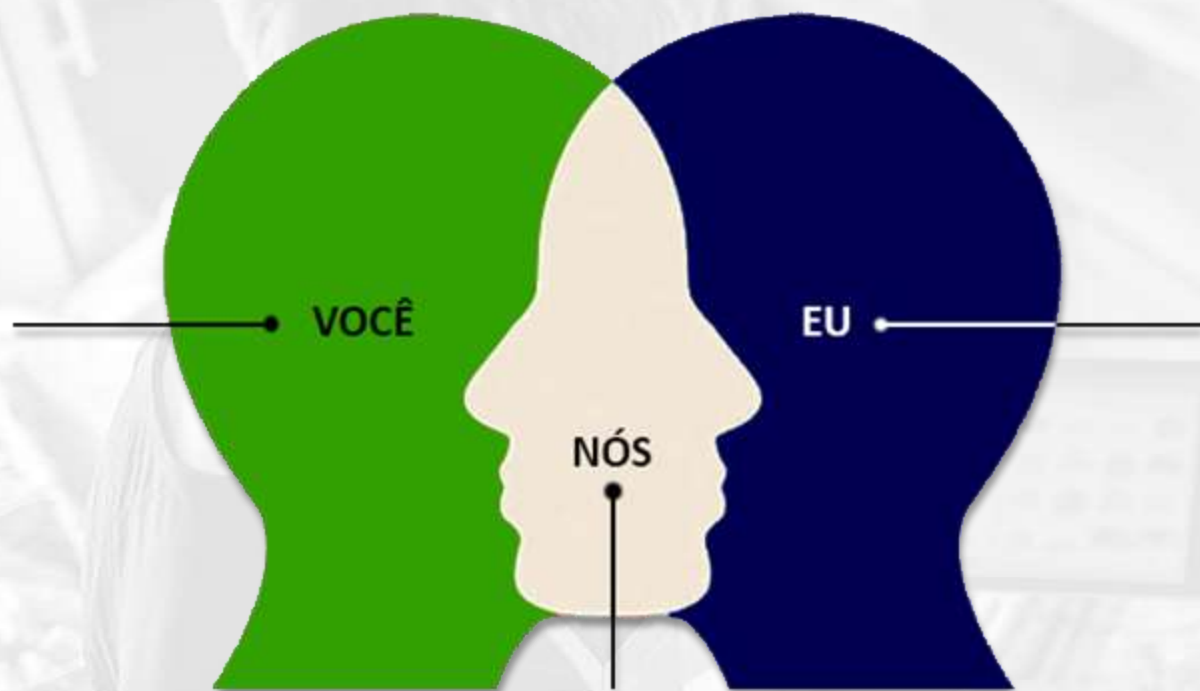


VENDEDOR **VENDE/ABORDA** DE UMA
FORMA QUE NEM ELE MESMO
COMPRARIA

INTERESSEIRO x **INTERESSANTE**
CONVENCER x **CONFIANÇA**

A man and a woman are standing in a library, looking at a tablet together. The man is on the left, pointing at the screen, and the woman is on the right, smiling. They are both wearing aprons, suggesting they are staff or volunteers. The background shows bookshelves filled with books. The text "COMO SER INTERESSANTE?" is overlaid in the center.

COMO SER INTERESSANTE?



- DOR
- MEDO
- SONHO
- DESEJO
- NECESSIDADE



Emoção
Razão

compra
válida

5 EMOÇÕES BÁSICAS

- **MEDO**
- **ALEGRIA**
- **RAIVA**
- **TRISTEZA**
- **AFETO**



- **TATO**
- **OLFATO**
- **VISÃO**
- **PALADAR**
- **AUDIÇÃO**



PRAIA DO GUNGA

MACEIÓ/AL

março/2020

**“TÁ OSSO CHEFE, ESSE VÍRUS LÁ DA CHINA,
JÁ ASSUSTOU OS TURISTAS AQUI NO BRASIL”**

Junior – vendedor de picolé



**“A GENTE VENDE UM CARRINHO DE MANHÃ E OUTRO A TARDE
SÓ NÃO VENDEMOS MAIS PORQUE TEMOS QUE PRODUZIR”**



NA ERA DA EXPERIÊNCIA...

...NÃO É MAIS SOBRE O QUE VOCÊ VENDE,
É **COMO** VOCÊ VENDE!

 **diegohurtado**



65 99967-3687

@diegohurtado

@marciamariano

@coachtigo

www.coachtigo.com.br/caceres