



COACH'TIGO

PALESTRAS & TREINAMENTOS

@Coachtigo

@DiegoHurtado

www.coachtigo.com.br

(65) 99967-3687

COMO ESTÁ A **SUA** COMUNICAÇÃO?

COMO ESTÁ A SUA IMAGEM?

DIEGO HURTADO

- Master Coach
- Hipnólogo e hipnoterapeuta
- Palestrante
- **Coach'tigo** – Palestras & Treinamentos
- Jornalista e Radialista
- Pós-graduado em Jornalismo digital
- Editor-chefe e apresentador de TV
- **Vendedor**



EU VENDO MINHA IMAGEM TODOS OS DIAS!



COACH'TIGO

PALESTRAS & TREINAMENTOS

@Coachtigo

@DiegoHurtado

www.coachtigo.com.br

(65) 99967-3687

FIEMT

SESI

SENAI

IEL

SESI

Serviço Social da Indústria



COACH'TIGO

PALESTRAS & TREINAMENTOS

@Coachtigo

@DiegoHurtado

www.coachtigo.com.br

(65) 99967-3687

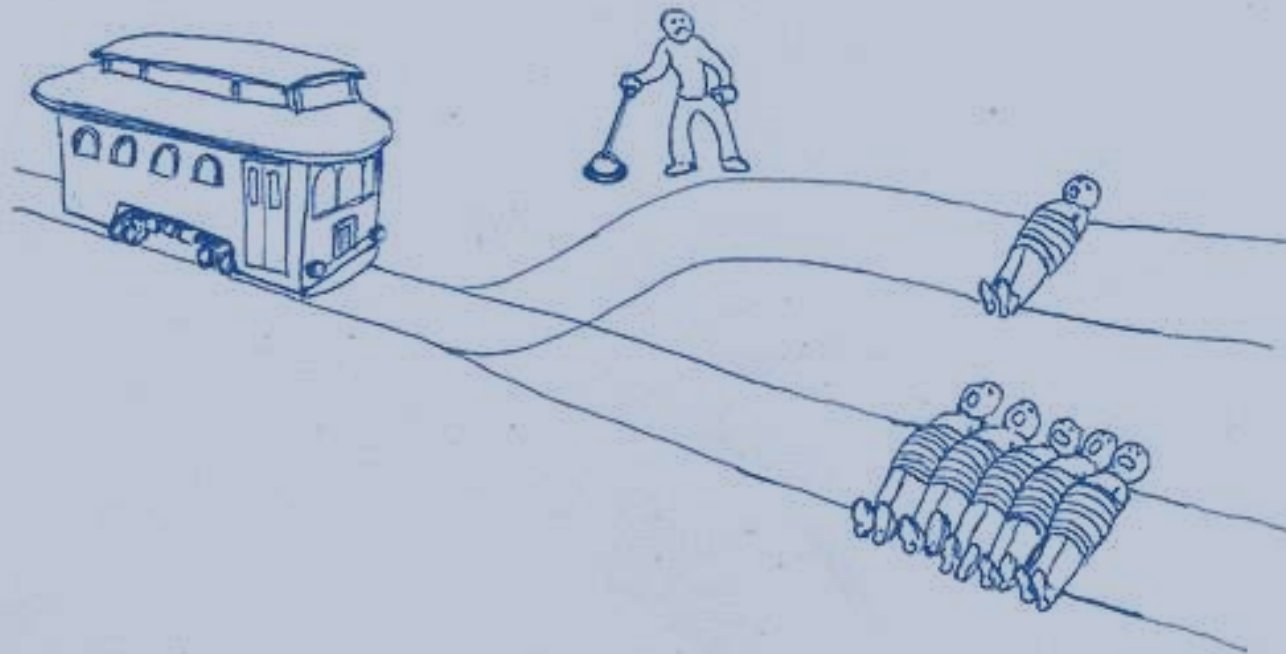


Emoção
compra
Razão
válida

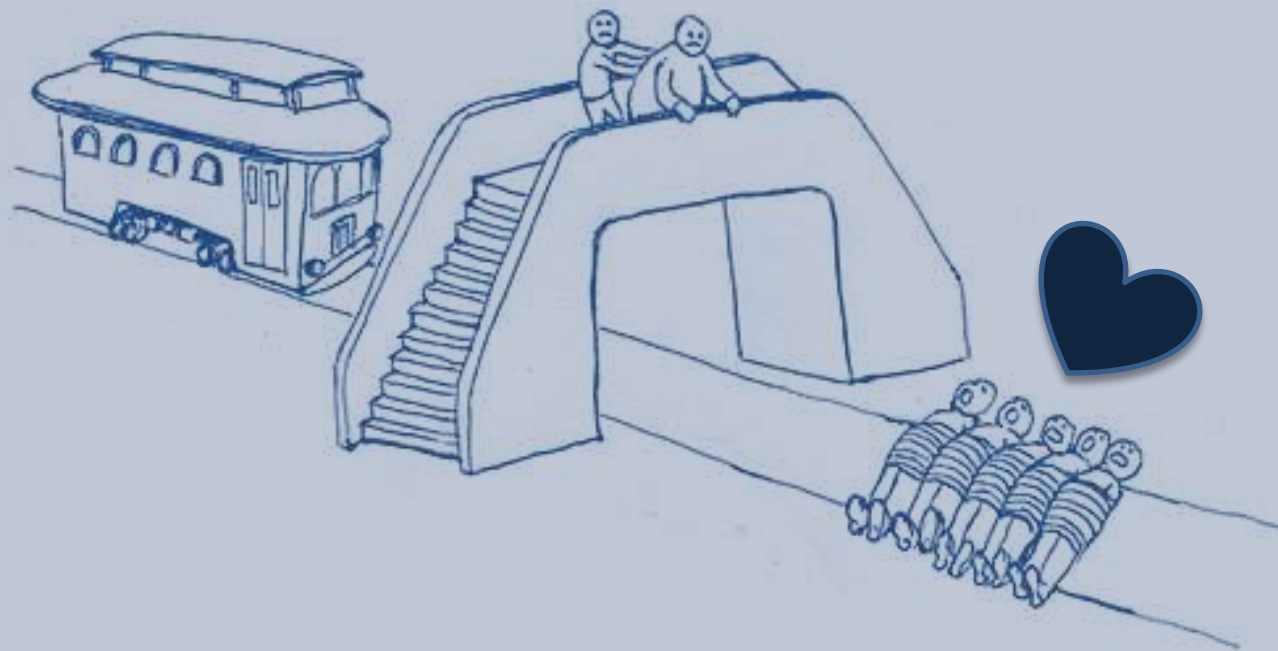
PORQUE O CLIENTE COMPRA?

- NECESSIDADE
- OPORTUNIDADE
- DESEJO (EMOÇÕES)

O DILEMA DO BONDE



E AGORA?



ESQUERDO

Racional
Lógico
Prático

DIREITO

Intuitivo
Criativo
Imaginário



razão

consciente

emoção

inconsciente



PRECISA E QUER

(PROCURA OU ACEITA)

PRECISA E NÃO QUER

(PROCRASTINA OU ENROLA)

EMOÇÕES

**NÃO PRECISA
NÃO QUER**

(GERAR NECESSIDADE)



COACH'TIGO

PALESTRAS & TREINAMENTOS

@Coachtigo

@DiegoHurtado

www.coachtigo.com.br

(65) 99967-3687

FATORES MOTIVACIONAIS

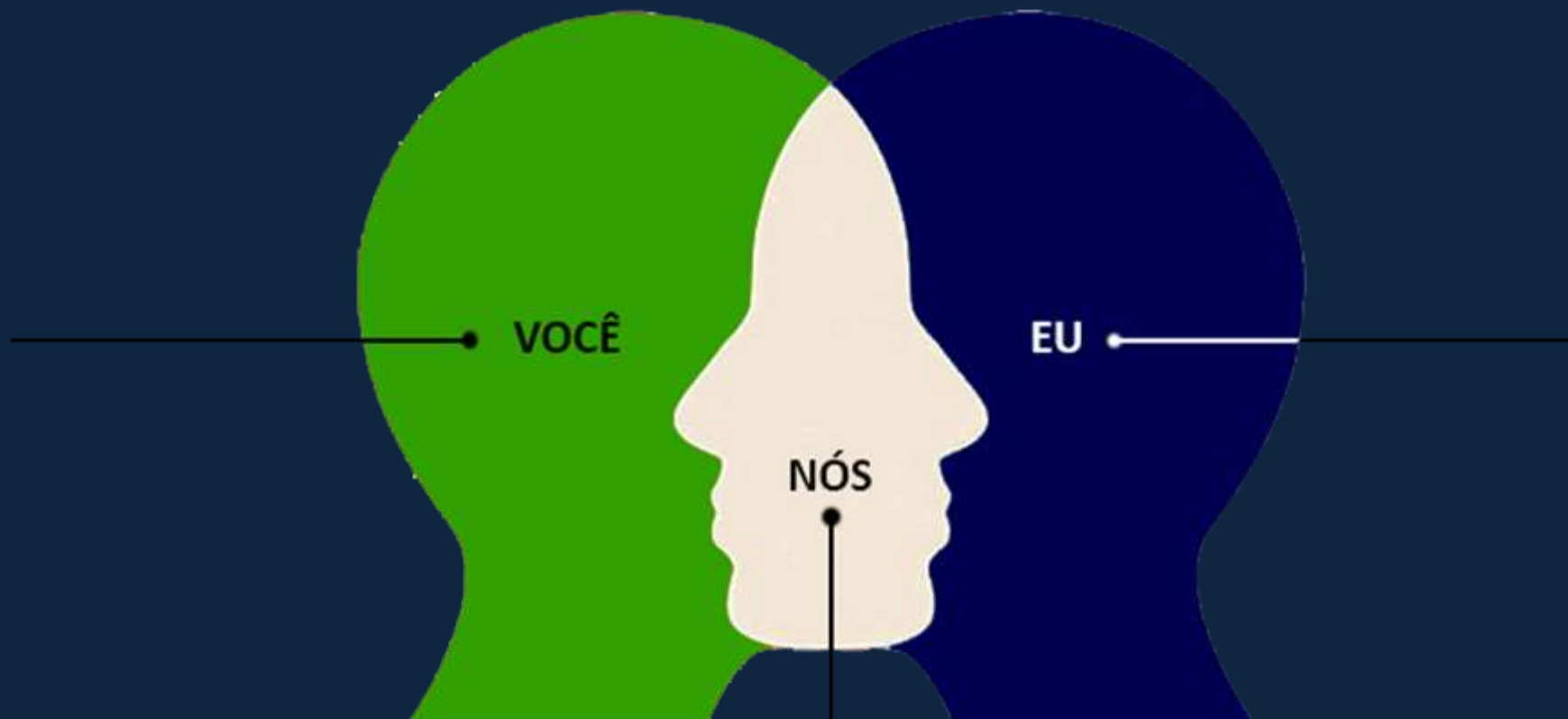
- SAÚDE
- TEMPO
- FAMÍLIA
- AMIGOS
- DINHEIRO

PORQUE O CLIENTE NÃO COMPRA?

**VENDEDOR VENDE/ABORDA DE UMA
FORMA QUE NEM ELE MESMO
COMPRARIA**

**INTERESSEIRO x INTERESSANTE
CONVENCIMENTO x CONFIANÇA**

COMO SER INTERESSANTE?





COACH'TIGO

PALESTRAS & TREINAMENTOS

@Coachtigo

@DiegoHurtado

www.coachtigo.com.br

(65) 99967-3687



OASIS

Ouvir, **A**poiar, **S**ondar, **I**nvestigar, **S**olucionar



OASIS

- OUVIR
- APOIAR
- SONDAR
- INVESTIGAR
- SOLUCIONAR

LEMBRE-SE:

**“NÃO HÁ NADA MAIS INTERESSANTE
PARA O SEU CLIENTE DO QUE A VIDA
DELE E NADA MAIS DOLORIDO DO
QUE OS PRÓPRIOS PROBLEMAS”**



www.coachtigo.com.br/juina



contato@coachtigo.com.br

65 99967-3687

@coachtigo | @diegohurtado

WWW.COACHTIGO.COM.BR