



Atendimento, NEGOCIAÇÃO E VENDAS

motivação, vendas e marketing pessoal

O objetivo da palestra é levar VOCÊ a tomada de consciência e responsabilidade por seu estado atual. Mostrar que independentemente do motivo que te tenha trazido a esse estado, VOCÊ está suficientemente pronto para começar a mudar isso a qualquer momento.

A proposta é trazer à consciência a resposta para a pergunta:

“COMO ME DESTACAR E ALAVANCAR MINHA EMPRESA?”

A metodologia aplicada na palestra é o coaching com apoio a técnicas e ferramentas de PNL – Programação Neurolinguística.

Por meio da PNL você irá adquirir habilidades para entender e reprogramar seus pensamentos e emoções que o impede de alcançar os seus resultados desejados.

TUDO PARA AJUDA VOCÊ IMPACTAR POSITIVAMENTE AS PESSOA E ALCANÇAR O

SUCESSO!!!

SUCESSO

COMO ESTÁ A SUA COMUNICAÇÃO?

COMO ESTÁ A SUA IMAGEM?

DIEGO HURTADO

- Master Coach
- Hipnólogo e hipnoterapeuta
- Palestrante
- **Coach'tigo** – Palestras & Treinamentos
- Jornalista e Radialista
- Pós-graduado em Jornalismo digital
- Editor-chefe e apresentador de TV
- **Vendedor**



EU VENDO MINHA IMAGEM TODOS OS DIAS!











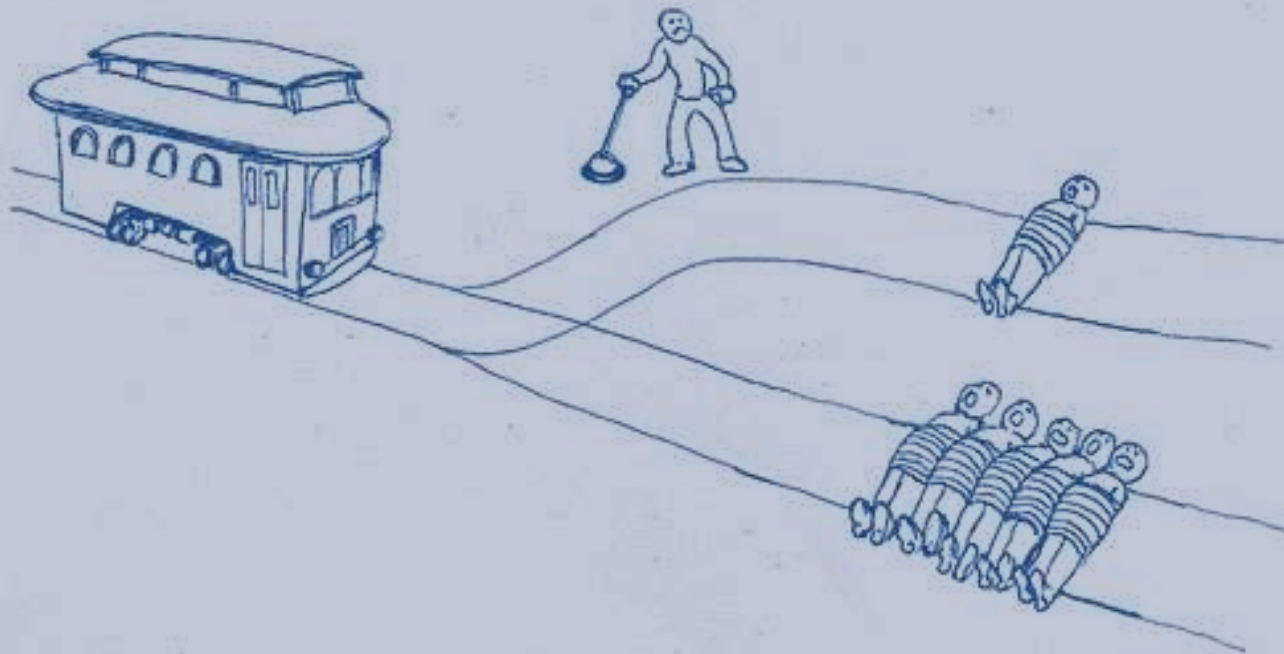
Emoção
Razão

compra
válida

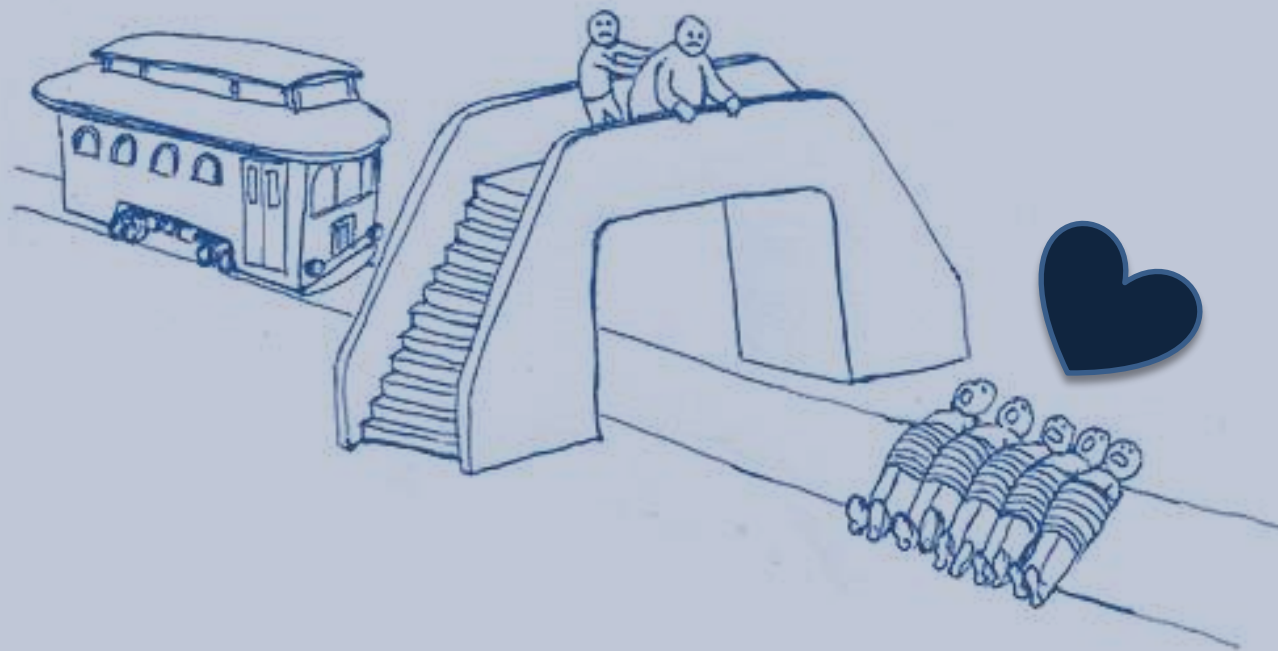
PORQUE O CLIENTE COMPRA?

- NECESSIDADE
- OPORTUNIDADE
- DESEJO (EMOÇÕES)

O DILEMA DO BONDE



E AGORA?



ESQUERDO

Racional
Lógico
Prático

DIREITO

Intuitivo
Criativo
Imaginário



razão

consciente

emoção

inconsciente



PRECISA E QUER

(PROCURA OU ACEITA)

PRECISA E NÃO QUER

(PROCRASTINA OU ENROLA)

EMOÇÕES

**NÃO PRECISA
NÃO QUER**

(GERAR NECESSIDADE)





FATORES MOTIVACIONAIS

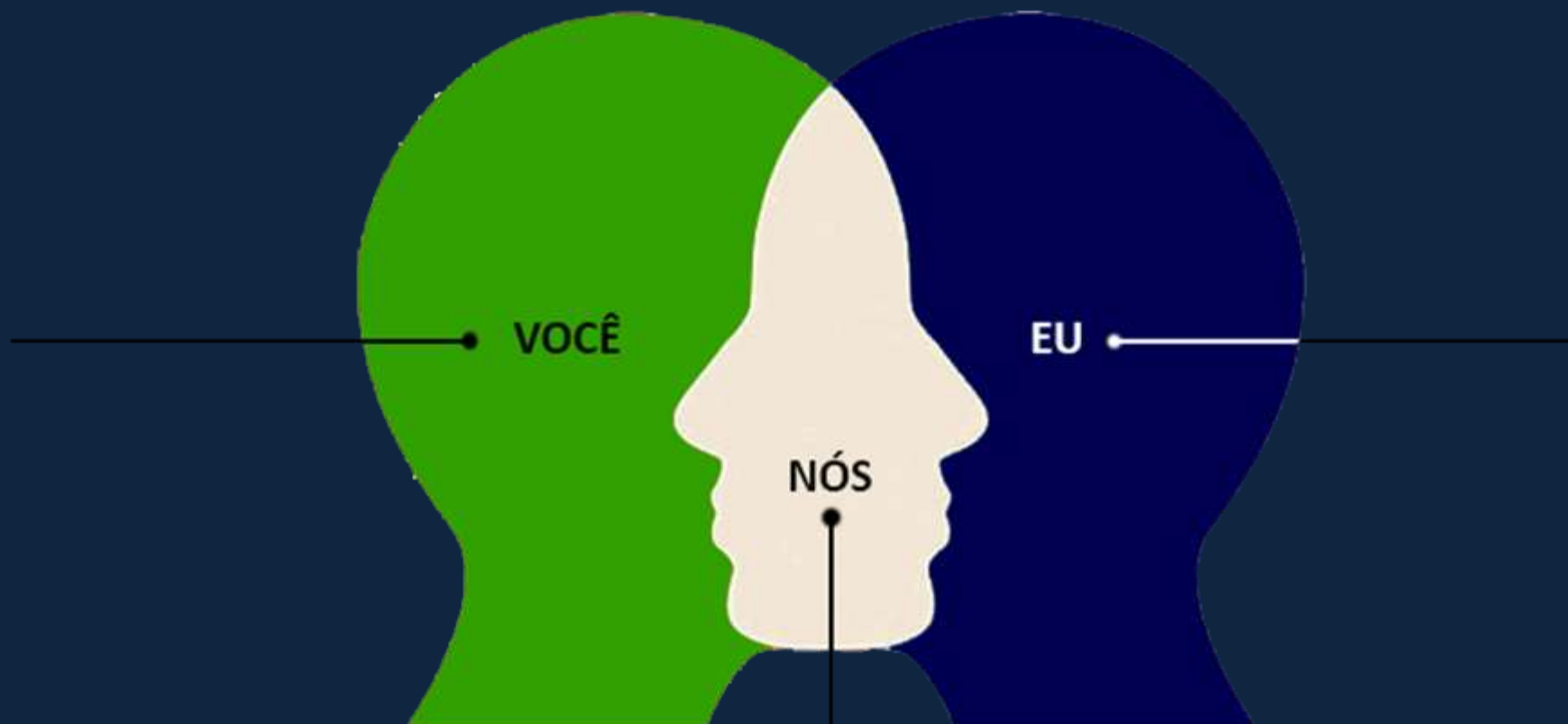
- SAÚDE
- TEMPO
- FAMÍLIA
- AMIGOS
- DINHEIRO

PORQUE O CLIENTE NÃO COMPRA?

**VENDEDOR VENDE/ABORDA DE UMA
FORMA QUE NEM ELE MESMO
COMPRARIA**

**INTERESSEIRO x INTERESSANTE
CONVENCIMENTO x CONFIANÇA**

COMO SER INTERESSANTE?







OASIS

Ouvir, **A**poiar, **S**ondar, **I**nvestigar, **S**olucionar



OASIS

- OUVIR
- APOIAR
- SONDAR
- INVESTIGAR
- SOLUCIONAR

LEMBRE-SE:

**“NÃO HÁ NADA MAIS INTERESSANTE
PARA O SEU CLIENTE DO QUE A VIDA
DELE E NADA MAIS DOLORIDO DO
QUE OS PRÓPRIOS PROBLEMAS”**



www.coachtigo.com.br/fecomercio



contato@coachtigo.com.br

65 99967-3687

@coachtigo | @diegohurtado

WWW.COACHTIGO.COM.BR